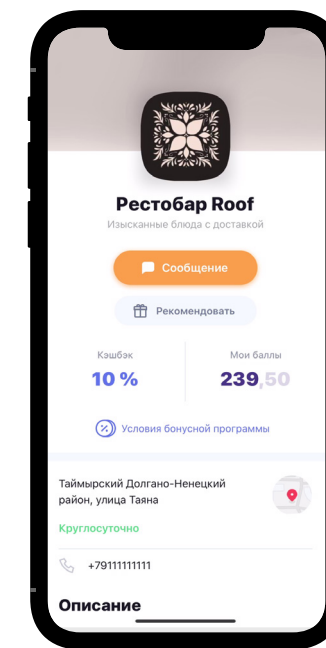
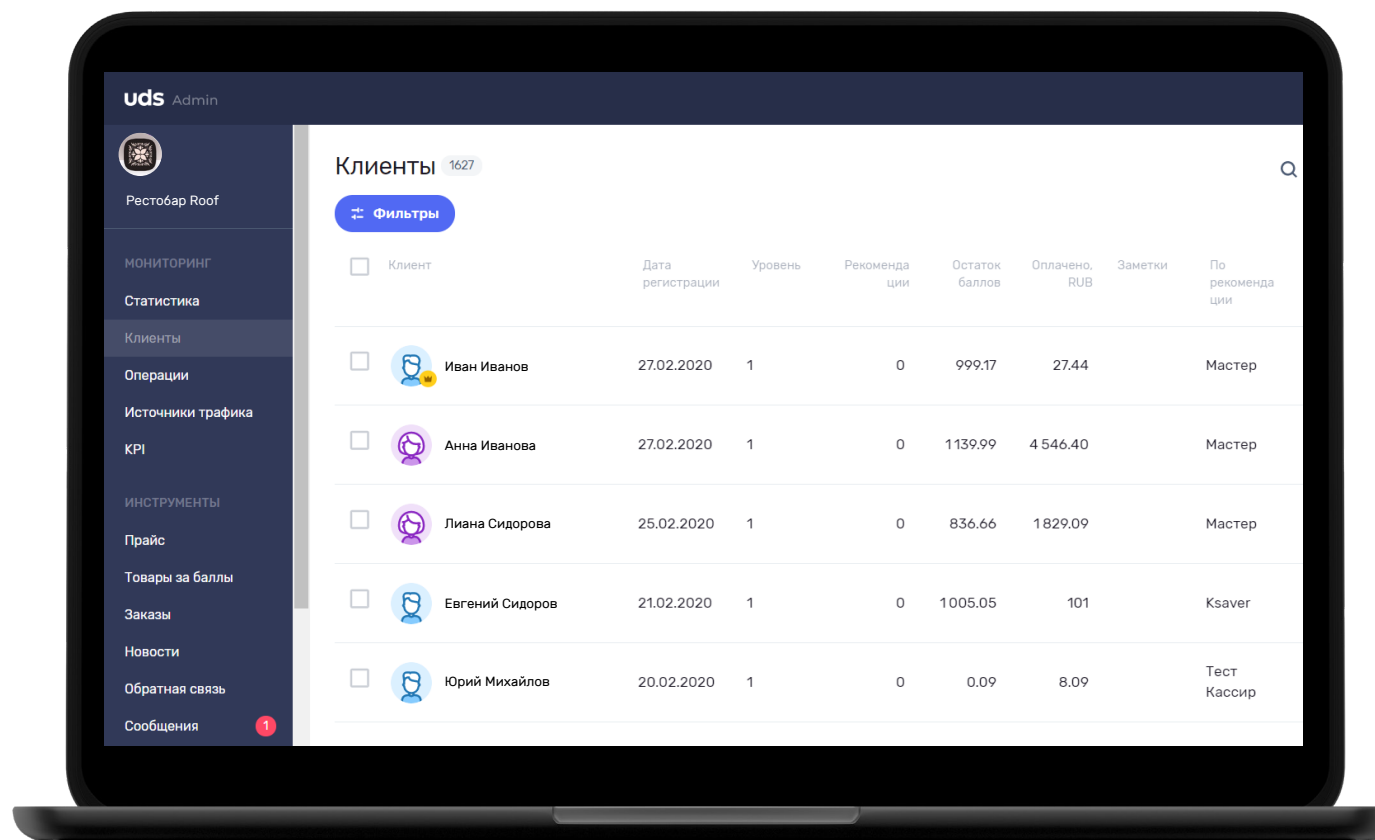




IT-решения для вашего бизнеса

Умножает прибыль и количество повторных покупок



Решает задачи бизнеса



Снижение оттока клиентов

Клиенты не уйдут к конкурентам: UDS позволяет получить обратную связь и способствует повышению качества сервиса



Увеличение среднего чека

Программа лояльности способствует росту среднего чека: клиенты с большей вероятностью приобретают дополнительные товары/услуги, которые можно оплатить баллами



Повторные покупки

Накопительная скидка либо кэшбэк – материальные способы повышения количества повторных покупок



Рекомендации

Участники бонусной программы с вероятностью в 70% оставляют рекомендации друзьям и знакомым



Интернет-магазин NEW

Создайте свой интернет-магазин на платформе UDS со встроенной программой лояльности и платежной системой



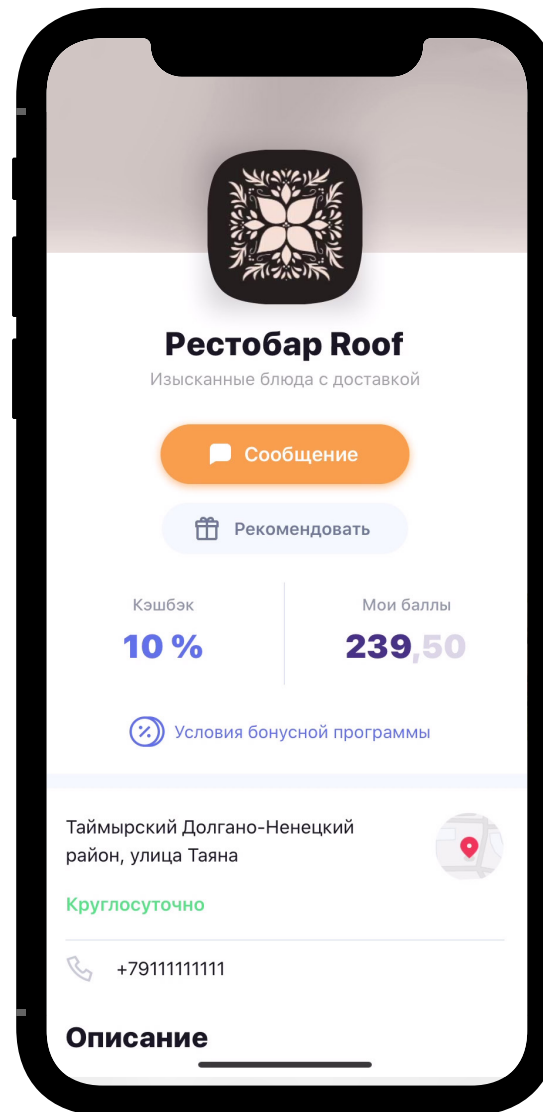
Кросс-маркетинг NEW

Сотрудничайте с другими компаниями для расширения клиентской базы. Такой способ привлечения клиентов значительно дешевле и повышает лояльность потребителей

Мобильное приложение

UDS — это готовое мобильное приложение с информацией о вашей компании и товарах.

- ✓ Бонусная программа
- ✓ Рекомендации
- ✓ Обратная связь
- ✓ Онлайн-заказы
- ✓ Push-уведомления



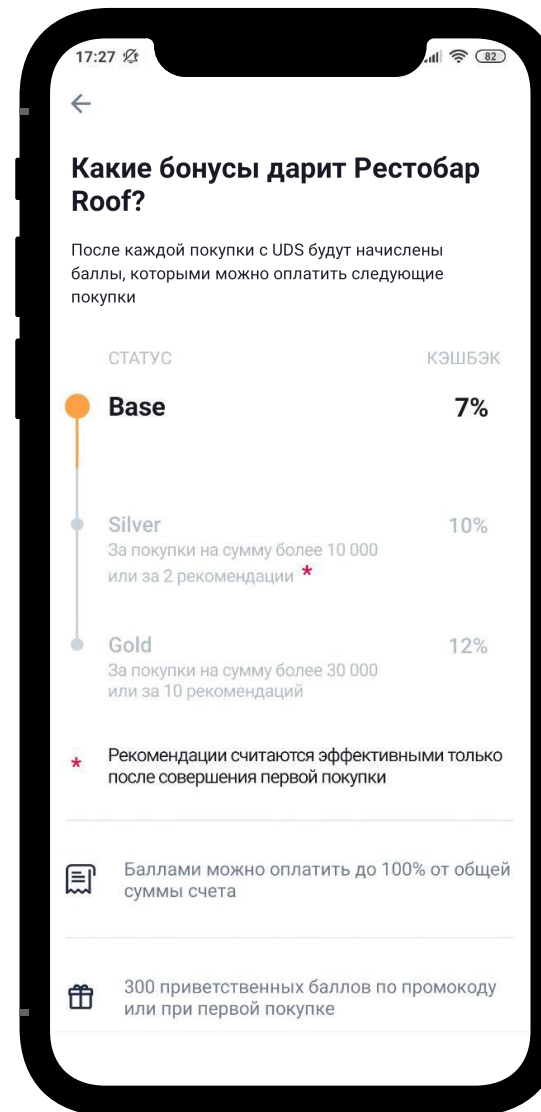
Бонусная программа

Скидки снижают прибыльность бизнеса. Бонусные программы значительно выгоднее для бизнеса и интереснее клиентам.

Вы можете предоставлять бонусы не только за покупки, но и за различные целевые действия клиента:

- ✓ рекомендации
- ✓ отзывы
- ✓ участие в конкурсах
- ✓ за определенный чек
- ✓ и т.д.

*Накопленные бонусы в вашей компании можно будет потратить только у вас **(НЕ кэшбэк-сервис)**.



Рекомендации

Ваши клиенты получают бонусные баллы за рекомендации друзьям, а также с каждой их покупки и покупок их друзей.

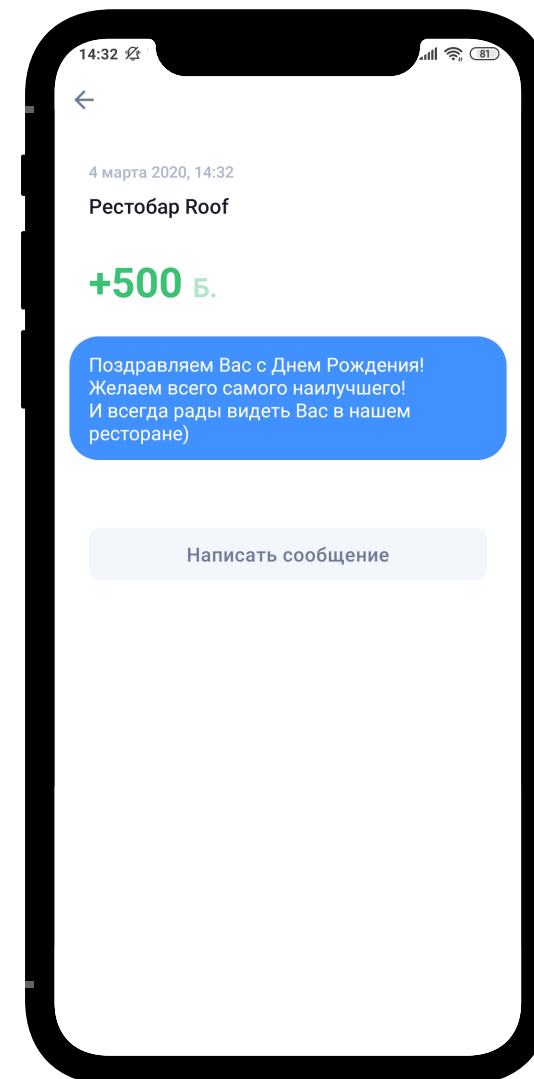
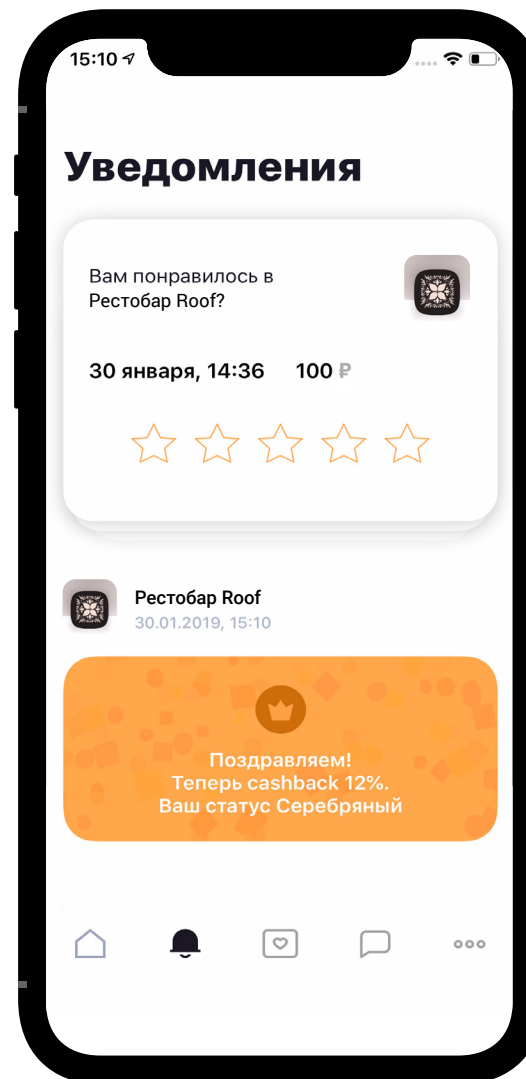
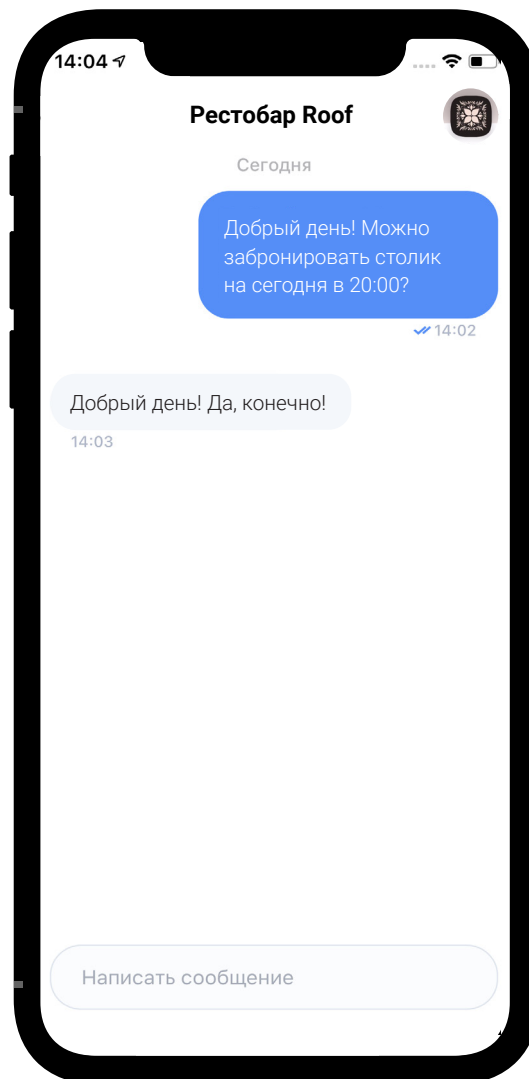
Расширяйте базу клиентов: проводите конкурсы на большее количество рекомендаций.



Обратная связь

- ✓ Обменивайтесь сообщениями с клиентами
- ✓ Получайте оценки за обслуживание
- ✓ Поздравляйте клиентов с днем рождения и другими праздниками. Не забывайте радовать их подарочными бонусами

Все это напрямую влияет на возвращаемость, позволяет улучшать качество сервиса и повысить клиентскую лояльность.



WEB-сайт и Интернет-магазин

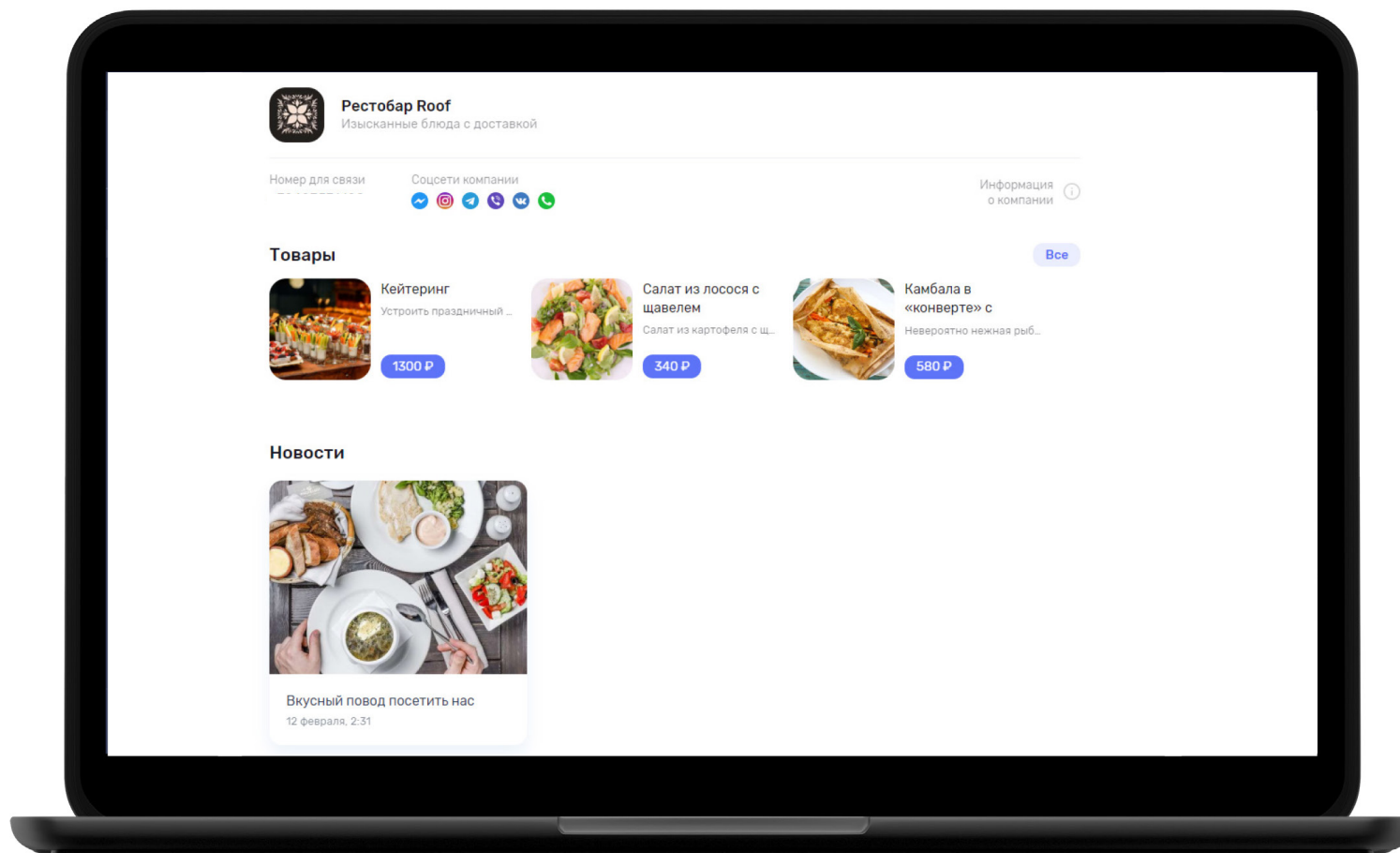
Теперь вам не нужно создавать свой сайт, он уже готов!

Сайт создается автоматически после регистрации вашей компании.

Осталось всего лишь добавить:

- ✓ новости
- ✓ товары/услуги
- ✓ разместить ссылку в соцсетях

И получать заказы от клиентов!

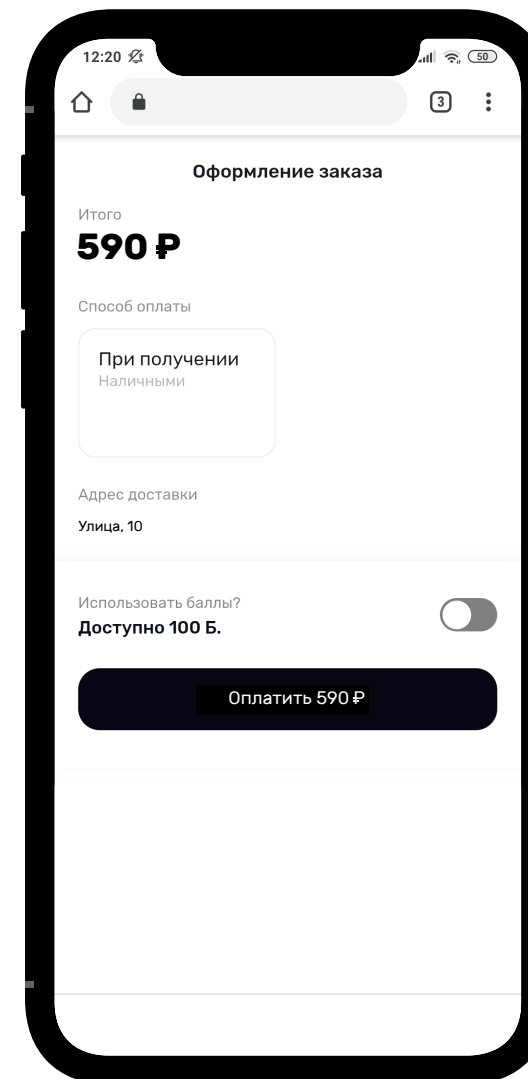
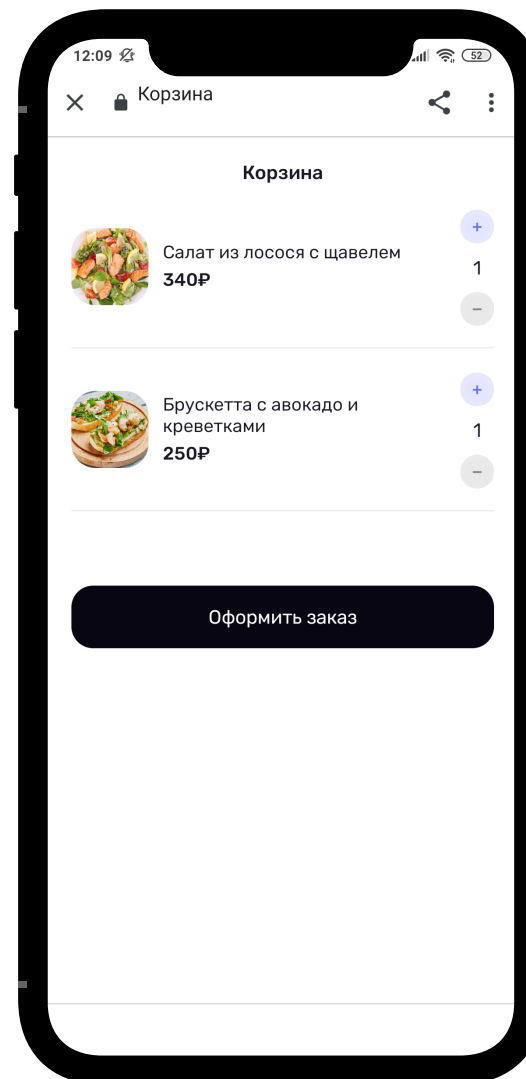
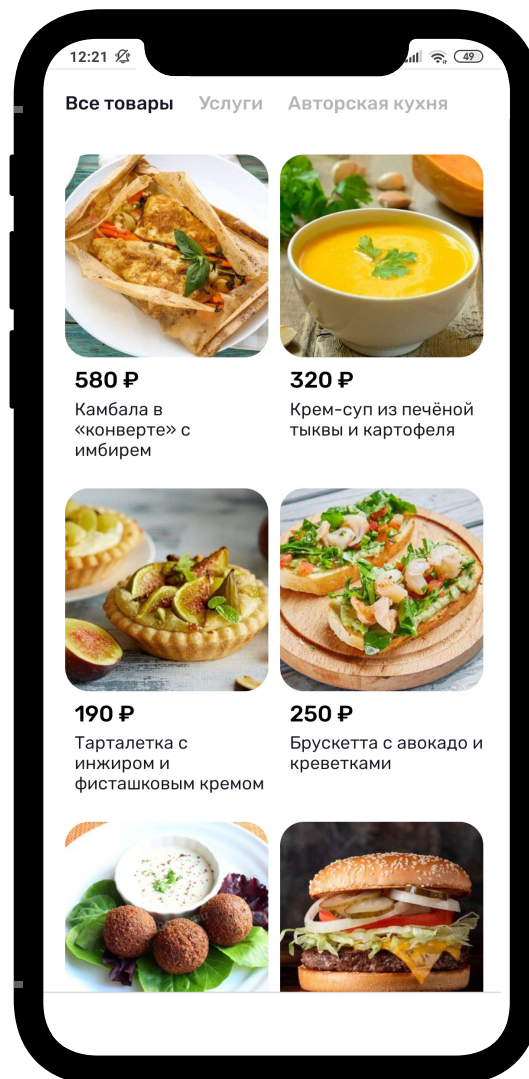


Онлайн-заказы

Готовый интернет-магазин с настраиваемой платежной системой.

Клиенты могут сделать заказ и оплатить прямо из мобильного приложения и вашего нового сайта.

Быстро, удобно, современно!



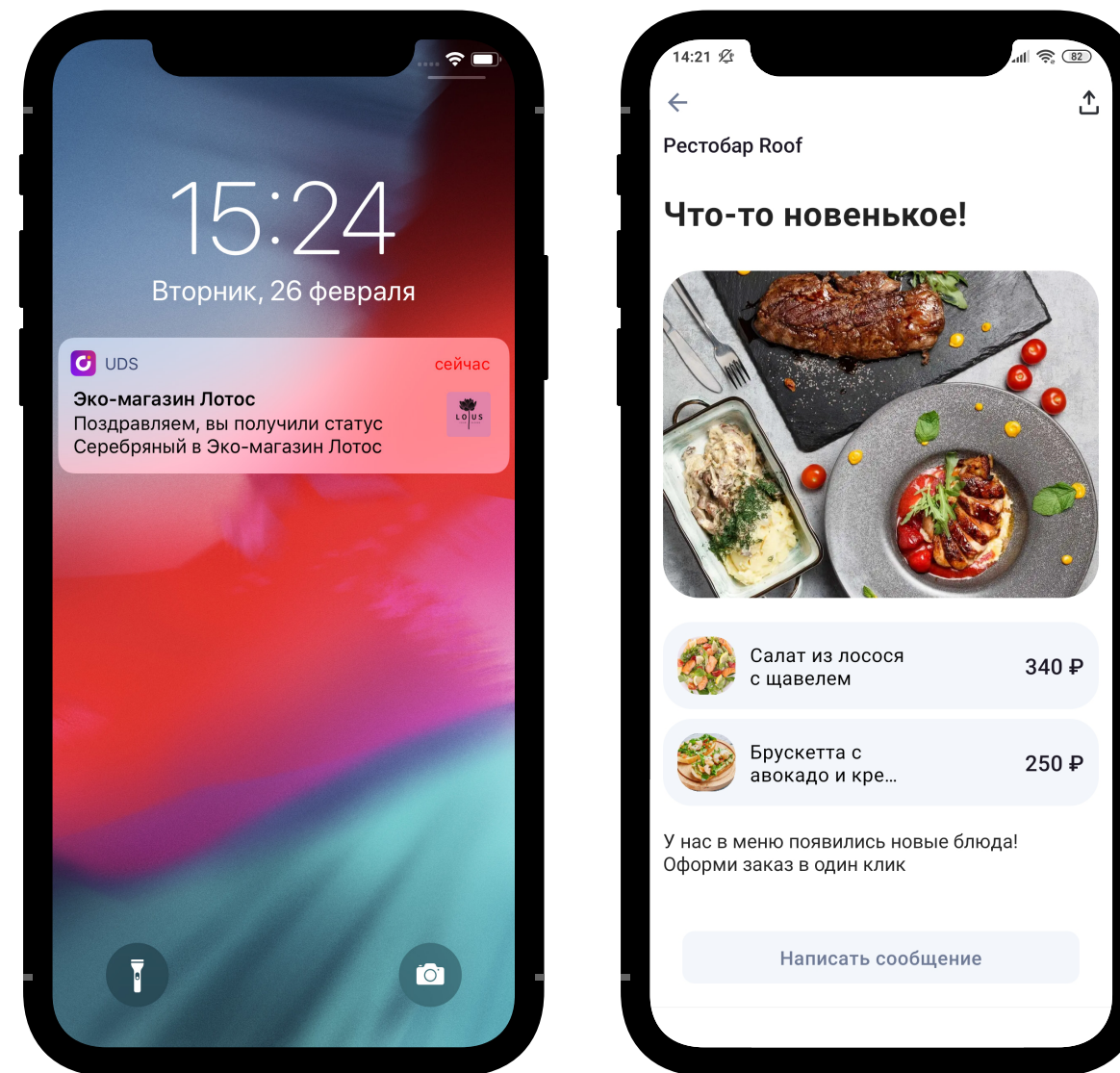
Push-уведомления

С push-уведомлениями все клиенты узнают о вашей акции или новости!

В отличие от sms, push-уведомления бесплатные и выглядят они более информативно и привлекательно. А при переходе по уведомлению можно даже прикрепить товары для **заказа в один клик!**

В UDS вы можете таргетировать отправку push-уведомлений, т.е. выбрать какая именно категория клиентов увидит информацию:

- ✓ Возраст
- ✓ Уровень
- ✓ Пол
- ✓ и т.д.



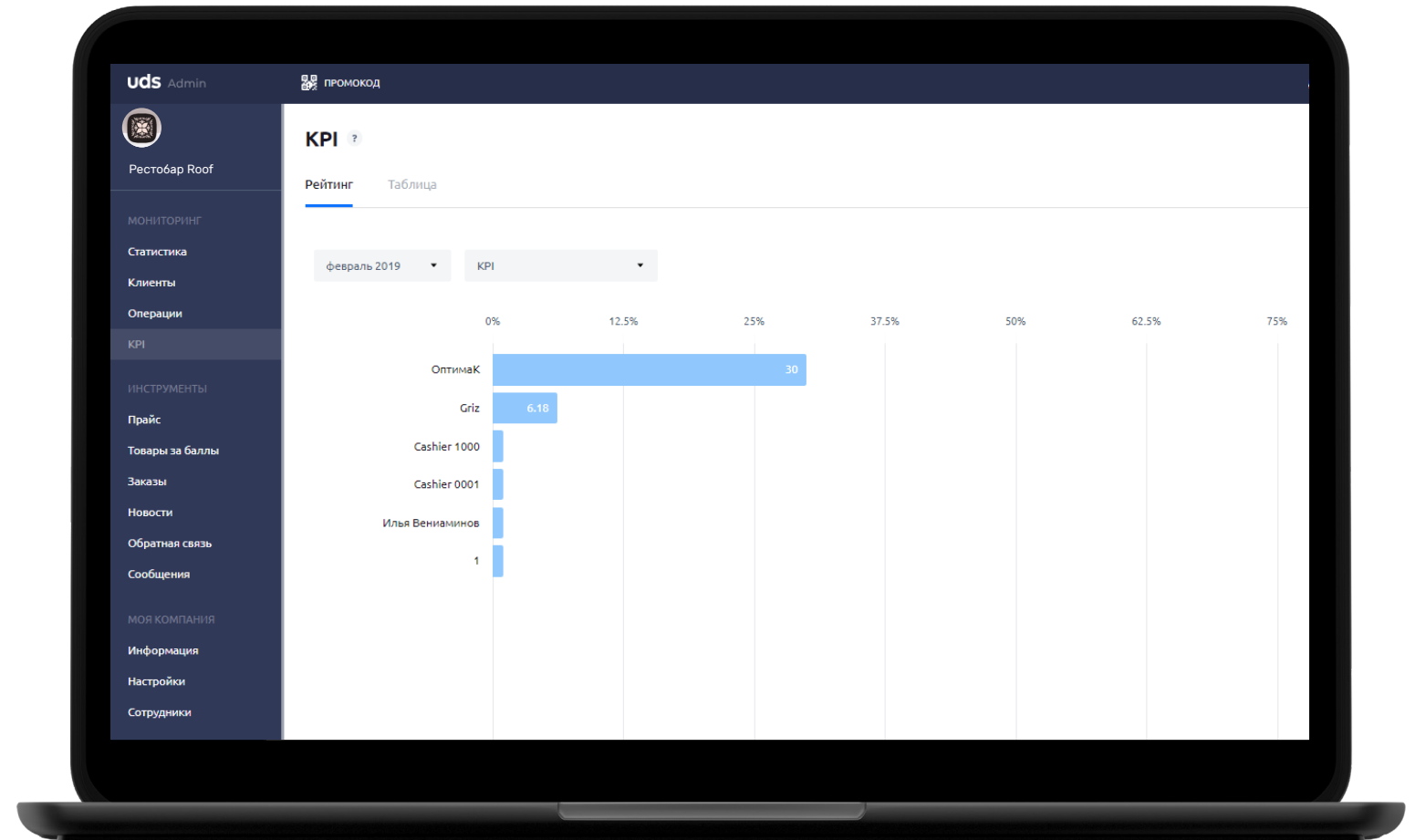
Система мотивации персонала (KPI)

Инструмент, с помощью которого **можно проанализировать насколько эффективно работает персонал** для достижения целей компании.

Настройте критерии своим сотрудникам и вознаграждайте их за проделанную работу.

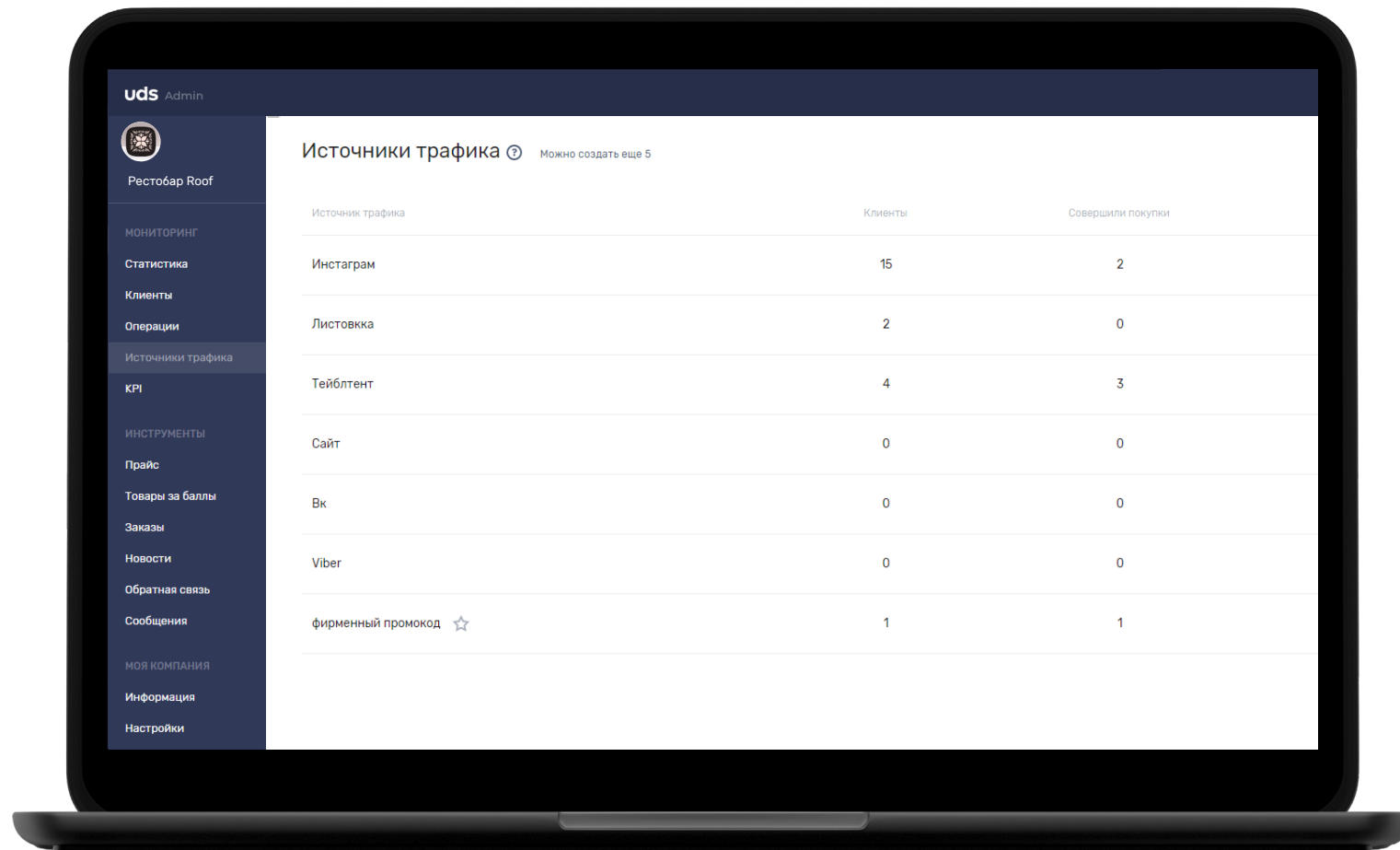
Примеры критериев:

- ✓ кол-во рекомендаций
- ✓ количество транзакций
- ✓ сумма по операциям
- ✓ средний чек



Источники трафика. Кросс-маркетинг

- ✓ Оценивайте и анализируйте эффективность каждого источника рекламы (страница социальной сети, флаер, реклама и прочие): разместите уникальный QR-код либо ссылку на каждый рекламный носитель
- ✓ Сотрудничайте с блогерами, лидерами мнений. Предоставив им специальную уникальную ссылку, вы сможете отследить количество клиентов и лидов
- ✓ Реализовывайте кросс-маркетинговые компании с другими предпринимателями и оценивайте результаты

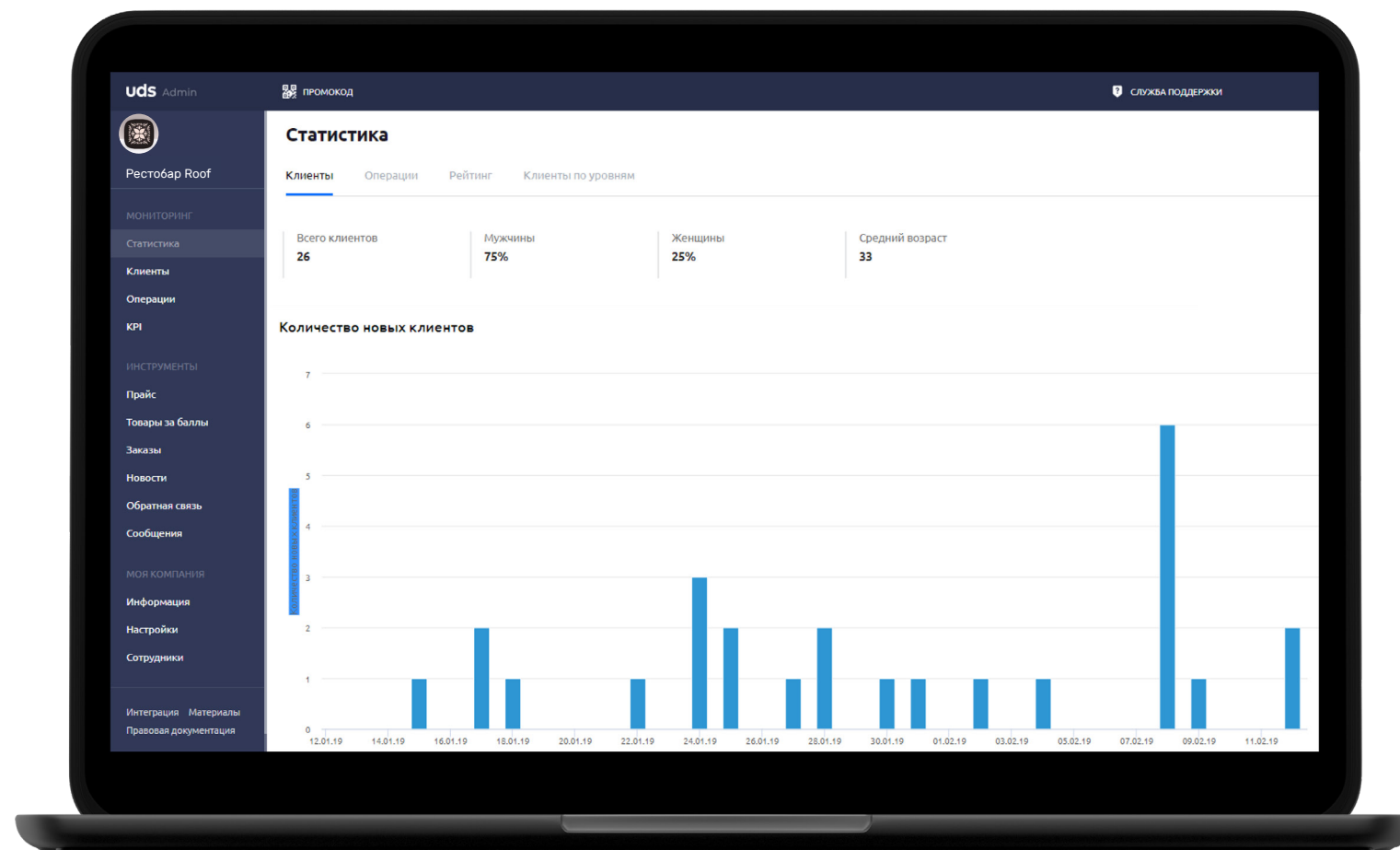


Источник трафика	Клиенты	Совершили покупки
Инстаграм	15	2
Листовка	2	0
Тейблент	4	3
Сайт	0	0
Вк	0	0
Viber	0	0
фирменный промокод ☆	1	1

Клиентская база, статистика и аналитика

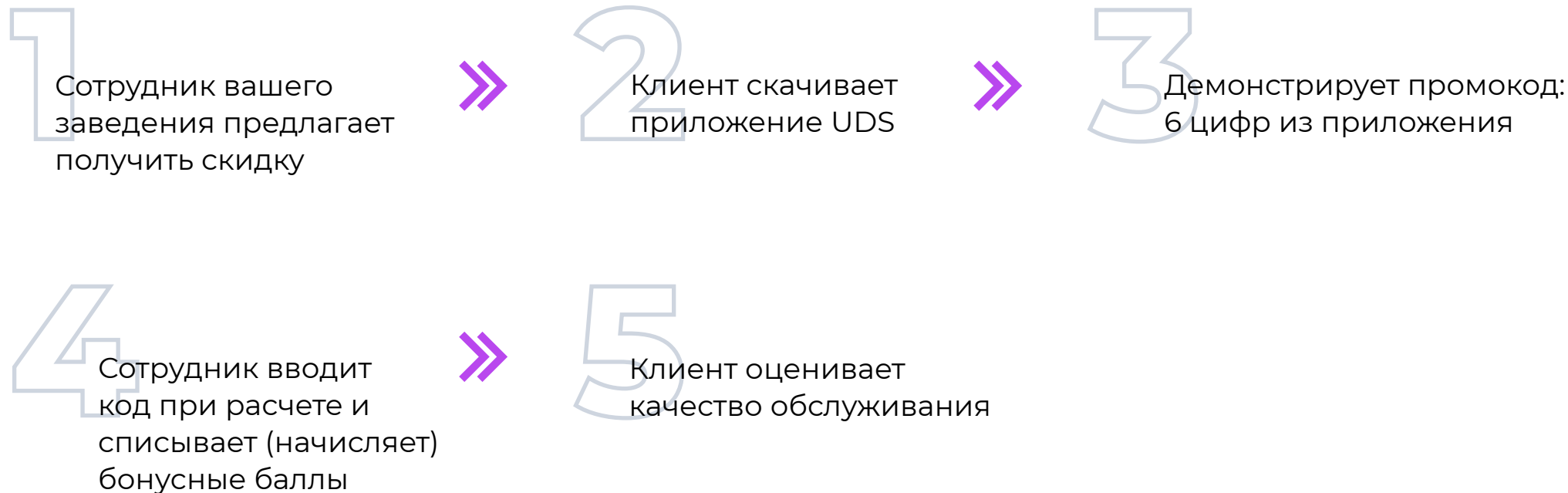
**Теперь клиентская база
пополняется автоматически.**

С помощью аналитических отчетов вы сможете с легкостью понять ваших клиентов, узнать частоту их покупок, сумму среднего чека, а также точно понимать факторы, влияющие на эффективность вашего бизнеса.



Как это работает?

Сценарий 1. Клиент посетил вашу компанию



При этом вся информация о клиенте попадает в CRM-систему UDS (UDS Admin)

Сценарий 2. Клиент узнал о вашей компании в социальных сетях

1

Клиент переходит к вам на
страницу соцсети
(Instagram, VK, FB и т.д.)



2

В шапке профиля размещаем
ссылку на ваш сайт в UDS
(company.uds.app)

3

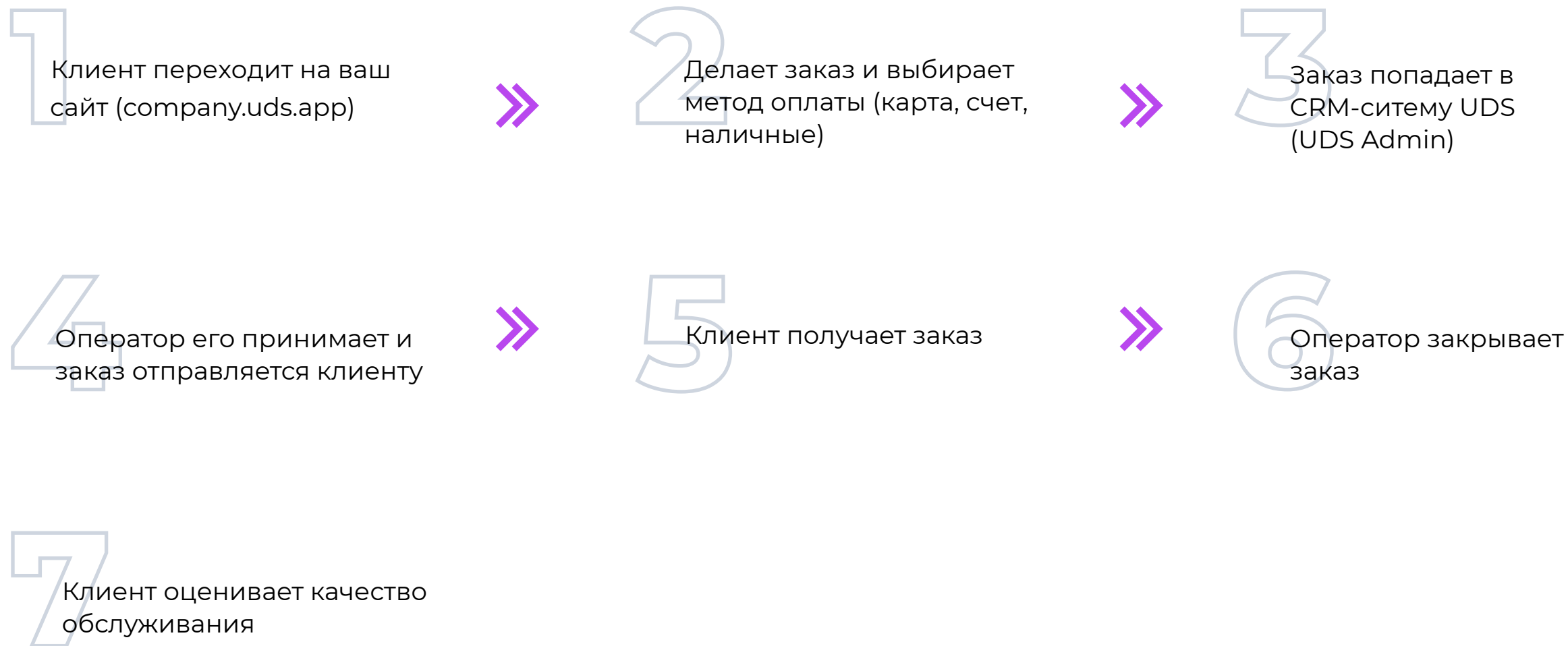
Клиент становится
участником вашей
бонусной программы
и получает бонусные баллы
за первую покупку (Клиент
попал в клиентскую базу)



4

Клиент посещает компанию
(Сценарий 1)

Сценарий 3. Вы продаете товары онлайн (интернет-магазин)

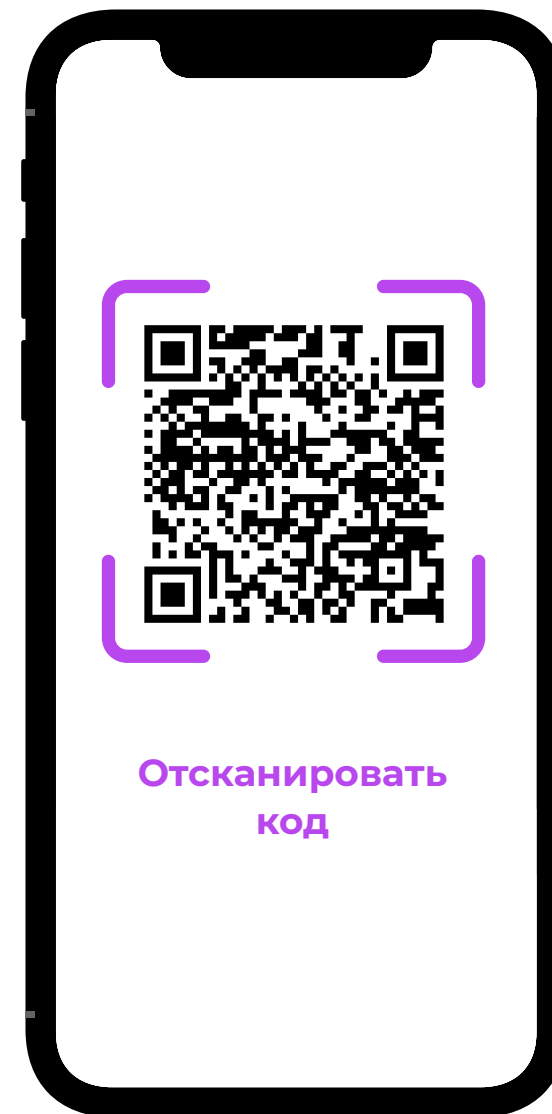


К UDS присоединились



Результаты предпринимателей вы можете посмотреть на нашем YouTube-канале:

<https://www.youtube.com/channel/UCGyiG8dv4O3dmlzw1SdgUAg/videos>



Мы совместимы

			r_keeper		
	Poster				
					

Со всем списком вы можете ознакомиться по ссылке:

https://static.uds.app/documents/RU/List_Integr_systems.pdf

В итоге сравним с другими системами

Скидочные (бонусные) карты



Печать пластиковых карт, одна карта в среднем стоит 0.50 евро

✗

Заполнение анкет о клиентах (бывает клиент пишет неверную информацию)

✗

Уведомление клиентов только по SMS (дорого и клиентам неинтересно)

✗

Клиенты не могут посмотреть сколько они накопили бонусов либо это сложно сделать

✗

Клиенты забывают карты либо их вообще не носят

✗

UDS



Электронные карты, неограниченное количество

✓

Информация о клиентах автоматически попадает в CRM. Номер телефона клиента верифицирован. Получаем больше информации о клиенте: пол, возраст, дата рождения и т.д.

✓

Push-уведомления бесплатные и выглядят они более информативно и привлекательно

✓

Вся информация о компании и программе лояльности находится в смартфоне

✓

Автоматическое поздравление с Днем Рождения и другими праздниками

✓

Возможность написать в компанию и оставить обратную связь (оценка за обслуживание), не выходя из приложения

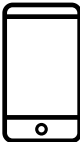
✓

Клиенты могут сделать заказ онлайн

✓

Воспользуйтесь готовым решением

Собственное приложение



Дорогостоящая разработка	✗
Длительное время разработки	✗
Платное сопровождение	✗
Высокая стоимость дополнительных функций	✗
Платное обновление	✗
Выше вероятность удаления приложения	✗
Дополнительный бюджет для продвижения приложения	✗

UDS



Готовое решение, запуск за 30 минут	✓
Бесплатное обновление	✓
Готовый сайт (интернет-магазин)	✓
Богатый функционал	✓
Уже имеется база пользователей	✓
Приложение улучшается и дорабатывается благодаря обратной связи предпринимателей и пользователей	✓
Надежные сервера обеспечат стабильную работу приложения и защиту личных данных пользователей	✓

Тарифы

С учетом пожеланий и потребностей предпринимателей разработаны тарифы:

Базовый функционал	
Lite	Абонентская плата \$30 / мес

Выбор предпринимателей		
Полный функционал		
Pro	Start	Абонентская плата \$100 / мес
	Smart	Единоразово \$900 + Абонентская плата \$30 / мес Возможна оплата по частям: \$150 / мес (в течение 9 мес) Абонентская плата: \$30 / мес (с 10-го мес)

И помните:
**счастливый клиент –
основа успешного бизнеса.**

Начать сейчас

Подробности на
uds.app

